



3横三支発 第67号
令和4年1月5日

会 員 各 位

(公社) 神奈川県宅地建物取引業協会

第8回システム研修会のご案内

横須賀三浦支部

支 部 長 野村 収
広報啓発委員長 加藤 豊次



魔法をその手に！ 売れるメール営業、オンライン商談・内見ノウハウ

COVID-19 禍、テレワークやオンライン会議が日常となる中で、メールによる営業やオンラインによる商談・内見は、営業手法として必須になってきたといってもよいでしょう。

メールによるアプローチの基本から来場に結びつけるための上級テクニック、オンライン商談・内見の際に必要なセキュリティ設定や基本マナー、接客のポイントなどのノウハウをお教えいたします。オンラインシステムは、手軽に使用でき一般の方も使いやすい Zoom を使用いたします。

日 時：令和4年1月24日（月）13：30～15：30（受付13：15～）

会 場：横須賀三浦支部 大会議室 および Web セミナー（Zoom）

定 員：会場 → 先着10名

（お申込みが多数の場合は、1社1名になる場合があります。
また、今年度初めて受講する方を優先させていただきます。）

締 切 り：令和4年1月14日（金）

講 師：株式会社プラニス 平川 寛久 氏

メール営業	<ul style="list-style-type: none"> お客様に覚えられる、信頼されるための成功のカギ 基本構成のマナー 来場に結びつけるための心づかい お客様のハートに届く表現訴求
オンライン商談	<ul style="list-style-type: none"> セキュリティ設定と基本的マナー プレゼンテーションテクニック
オンライン内見	<ul style="list-style-type: none"> チームプレイによる内見ワザ
来場につながった場合	<ul style="list-style-type: none"> クロージングの決め手となる重要なポイント

※講師による説明とデモンストレーションのセミナーです。受講者はパソコンを使用しません。

① 会場での参加申込は以下に記入して、この用紙をFAXで送信して下さい。

商号		受講者 氏名	
TEL		FAX	

会場で受講の際は鼻までマスク着用、手指の消毒、検温をお願いします。ご協力お願い致します。
受講申込の結果は後日FAXにてご連絡致します。連絡のない方は事務局までお問い合わせください。

② Web セミナーの参加申込は「受講日・商号・受講者氏名」をメールで送信してください。後日ID等を返信します。

takken3654@yokosuka-miura.com

支部事務局 FAX 046-826-3654（問い合わせ先 TEL046-826-1598）